

디지털데일리 웨비나

- AI 클라우드 ERP 시스템에버

AI 경영분석으로 진화된 비즈니스 인사이트 제시

영림원소프트랩
권기석 클라우드 사업부장

KOSDAQ
코스닥상장법인

 영림인소프트랩

30년

Mission 고객 기업이 경영을 더 잘하게

Vision The Best of Asia, That's World Best

Core Value 신뢰를 바탕으로, 목적을 중시, 주도적인 삶

 SystemEver  K-System Ace

산업별 최적화 ERP
 제약·식품·화장품·유통·
 반도체장비·설계시공·화학·
 IT·서비스·자동차·기계·공공...

1등급  GOOD Software  SA Software Accessibility 소프트웨어 접근성 인증  ISO27001:2013 ISMS

 임직원현황 369명
 2023년 05월 기준

 CEO조찬포럼 2015년~ / 184회
 매월 경영자 모임

 1%클럽 장학생 325명 / 18기
 중/고등학생 대상

고객현황

기업 2,150여개

공공기관 150여개

해외 220여개

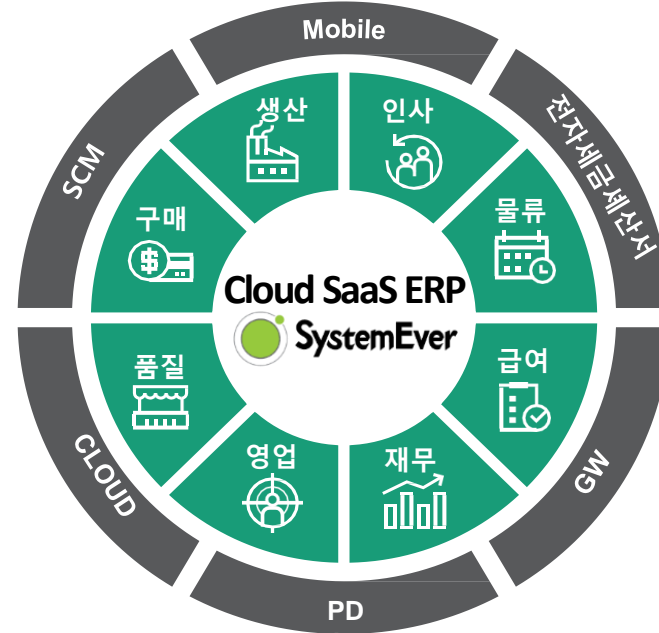
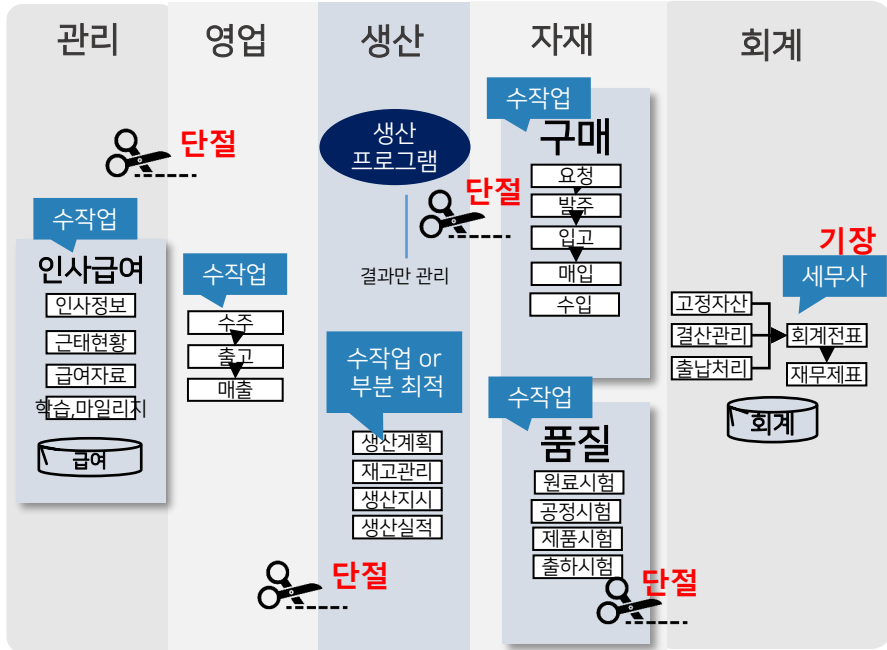
(중국·일본·베트남·인도네시아)

디지털 전환 흐름에 대응하는 기업의 경영 전략 변화

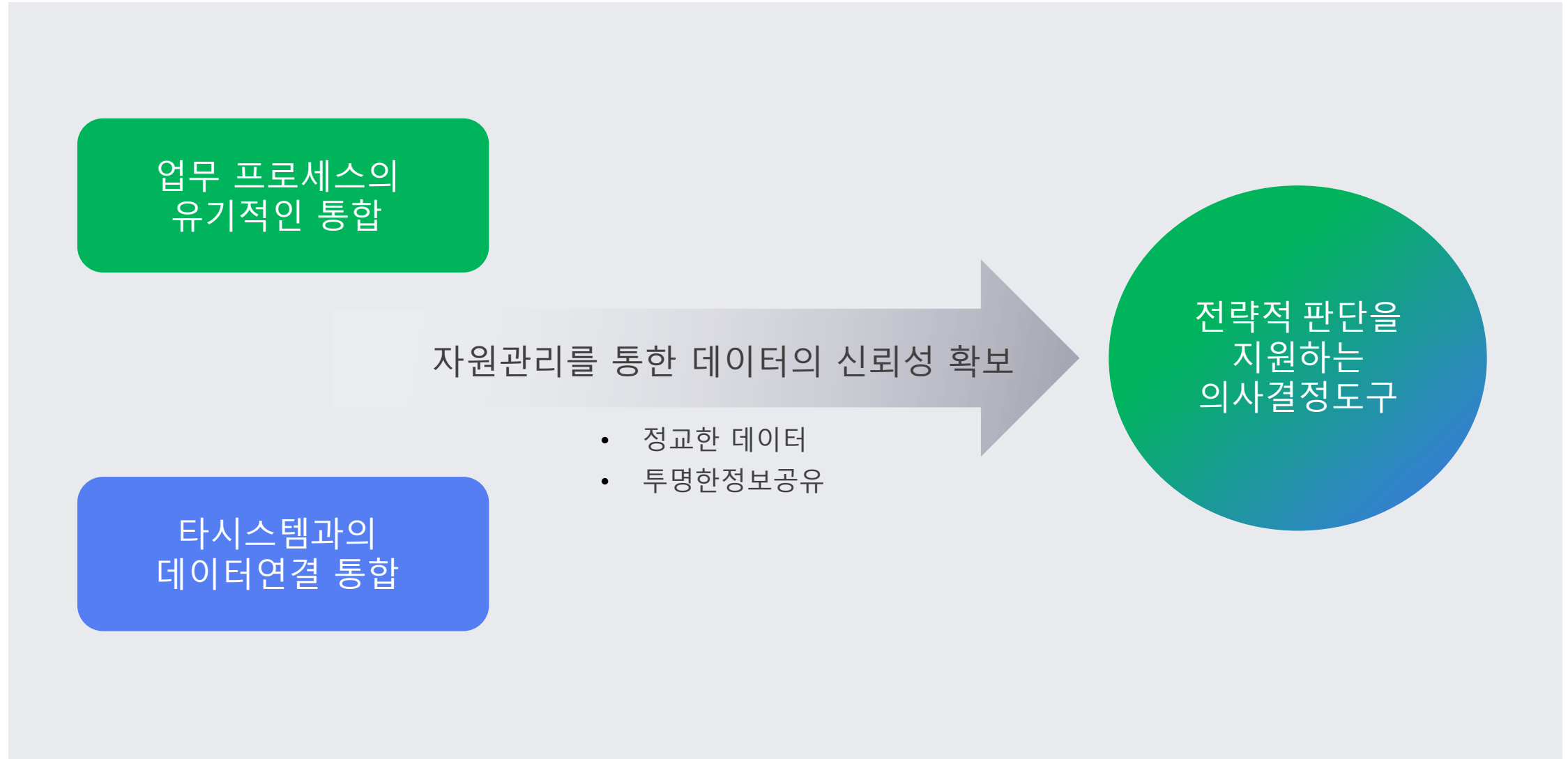
전통적인 ERP 시스템
업무간 단절, 기능의 한계, 수작업

프로세스 통합 시스템
데이터 연결 및 통합을 지원

경영전략 강화시스템
AI기술을 활용한 경영Insight제공



데이터 통합의 중심 "ERP"



AI 클라우드 ERP 시스템에버

어떤 기업이 SystemEver를 필요로 할까요?

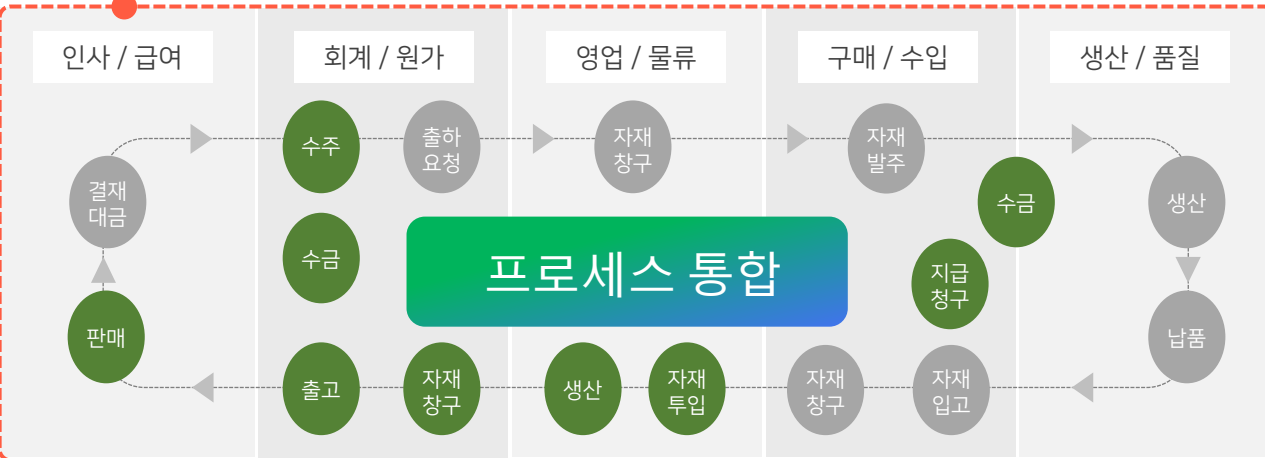
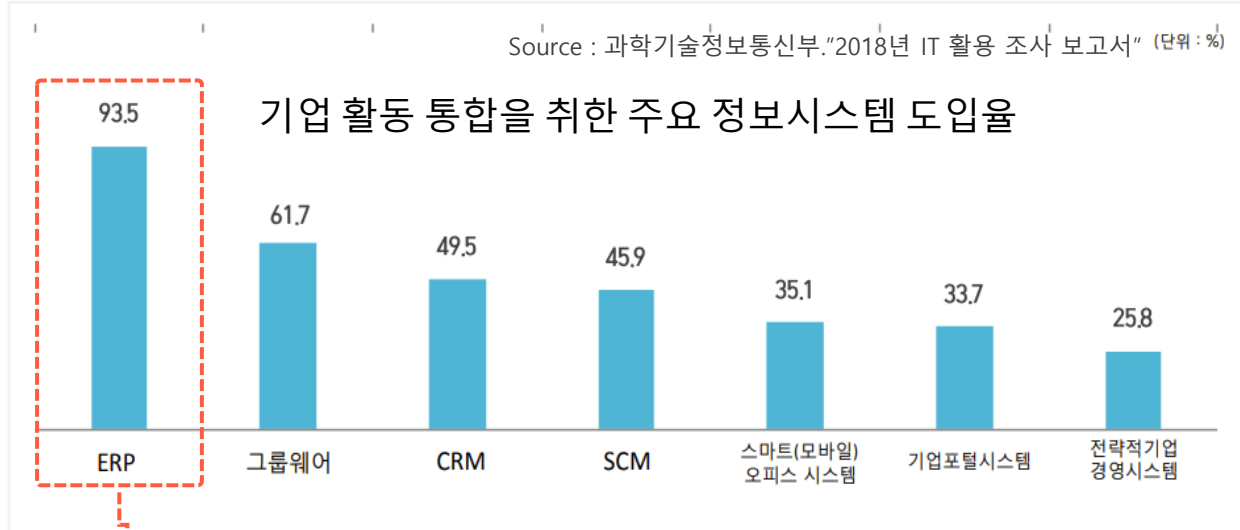
- 기업 운영을 프로세스통합과 데이터통합 관점에서 관리가 필요한 기업
- 다양한 시스템으로 관리되는 솔루션의 한계를 느끼는 기업
- 정교한 원가를 산출하여 정확한 수익성 분석을 원하는 기업
- 추가 개발 없이 빠르게 선진 기업 사례를 업무에 바로 적용하기 원하는 기업
- ERP교체 시, 회계 전표 이관을 원하는 기업
- 빠르게 성장하고 있는 기업

(주)영림원소프트랩 Cloud SaaS ERP

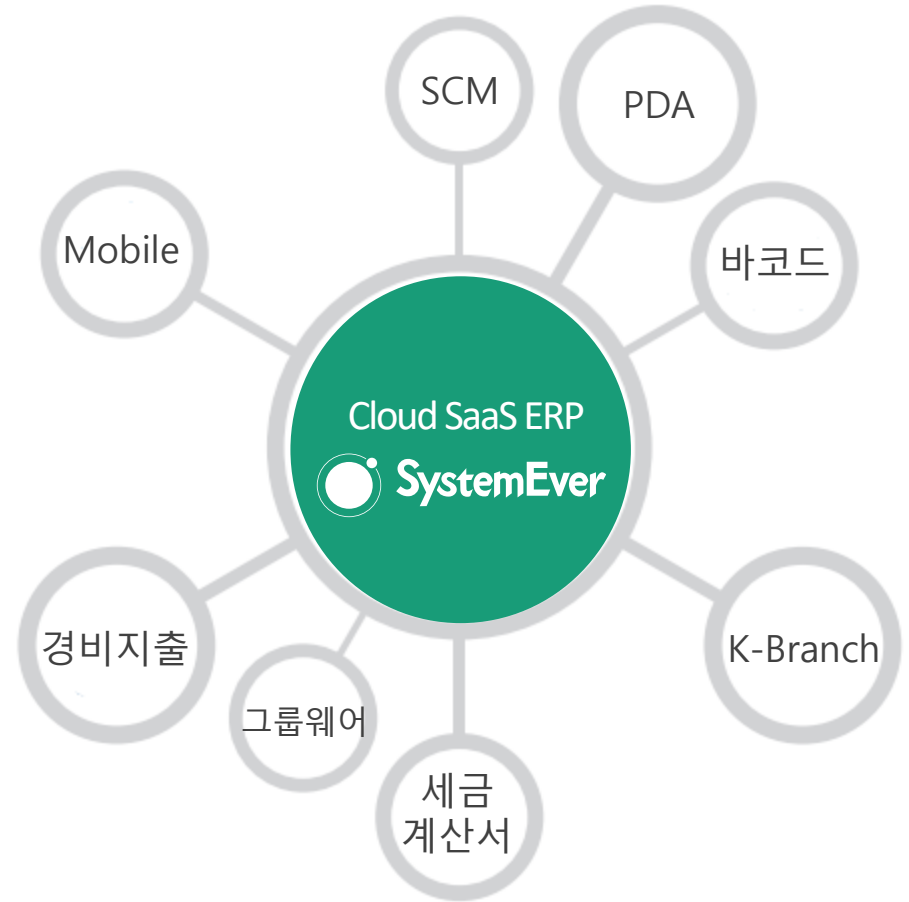
SystemEver를 확인해보세요!

AI 클라우드 ERP 시스템에버

기업 운영을 프로세스통합과 데이터통합 관점에서 관리가 필요한 기업

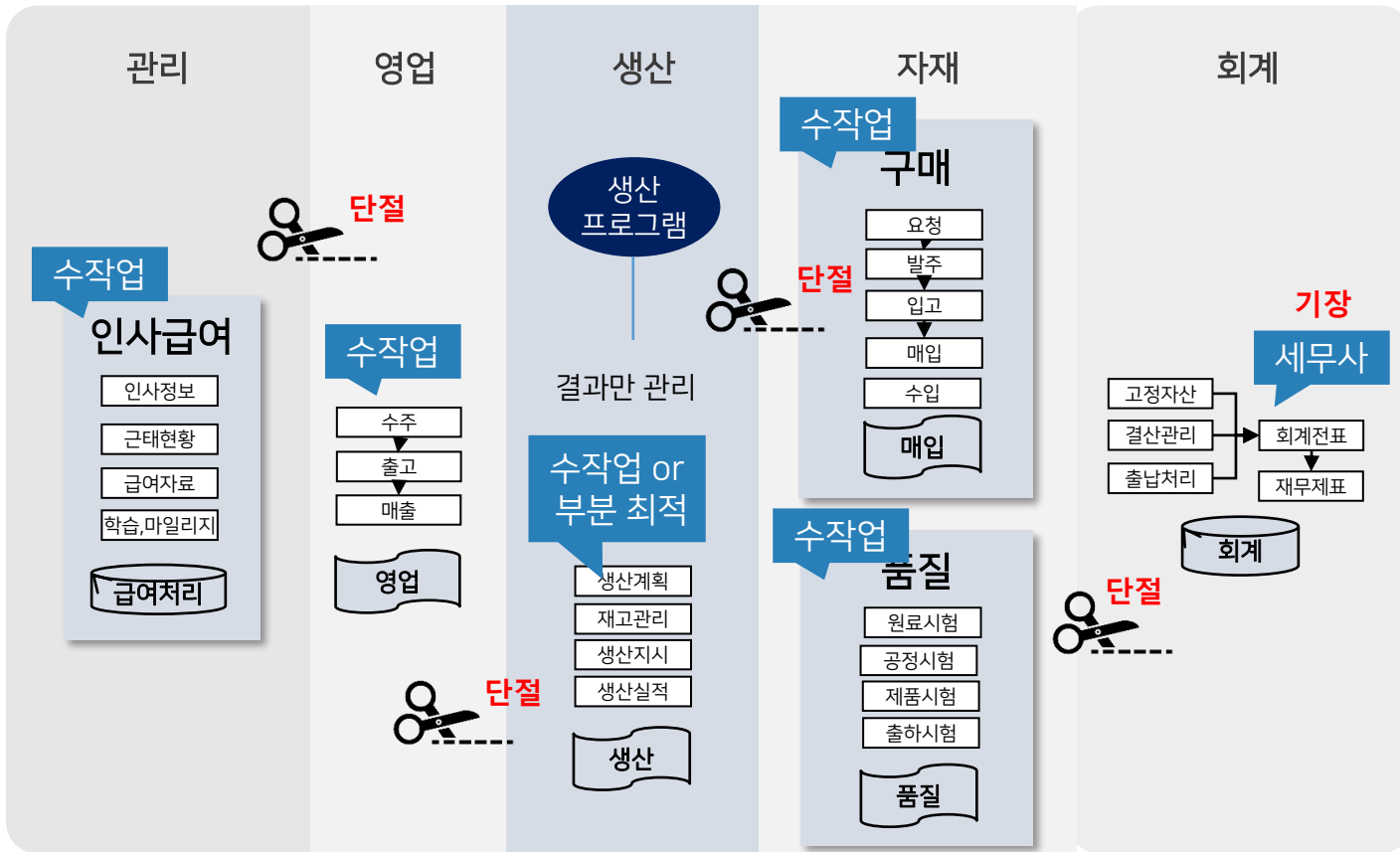


데이터 연결·통합

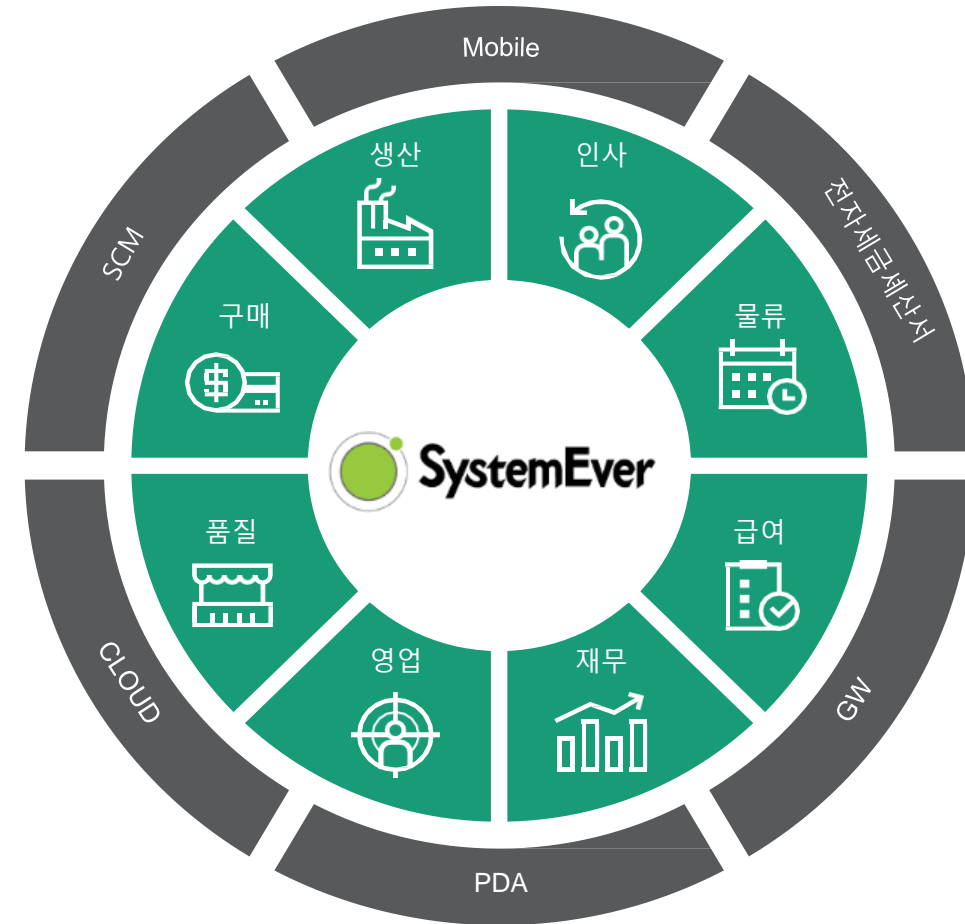


AI 클라우드 ERP 시스템에버

다양한 시스템으로 관리되는 솔루션의 한계를 느끼는 기업



프로세스 통합 개선



AI 클라우드 ERP 시스템에버

✓ 정교한 원가를 산출하여 정확한 수익성 분석을 원하는 기업

원천에 근거한 통합 데이터 관리 및 의사결정 지원 도구

메타데이터

- 품목
- 거래처
- 유통구조
- 부서
- 품목분류
- 프로젝트

원가프로세스

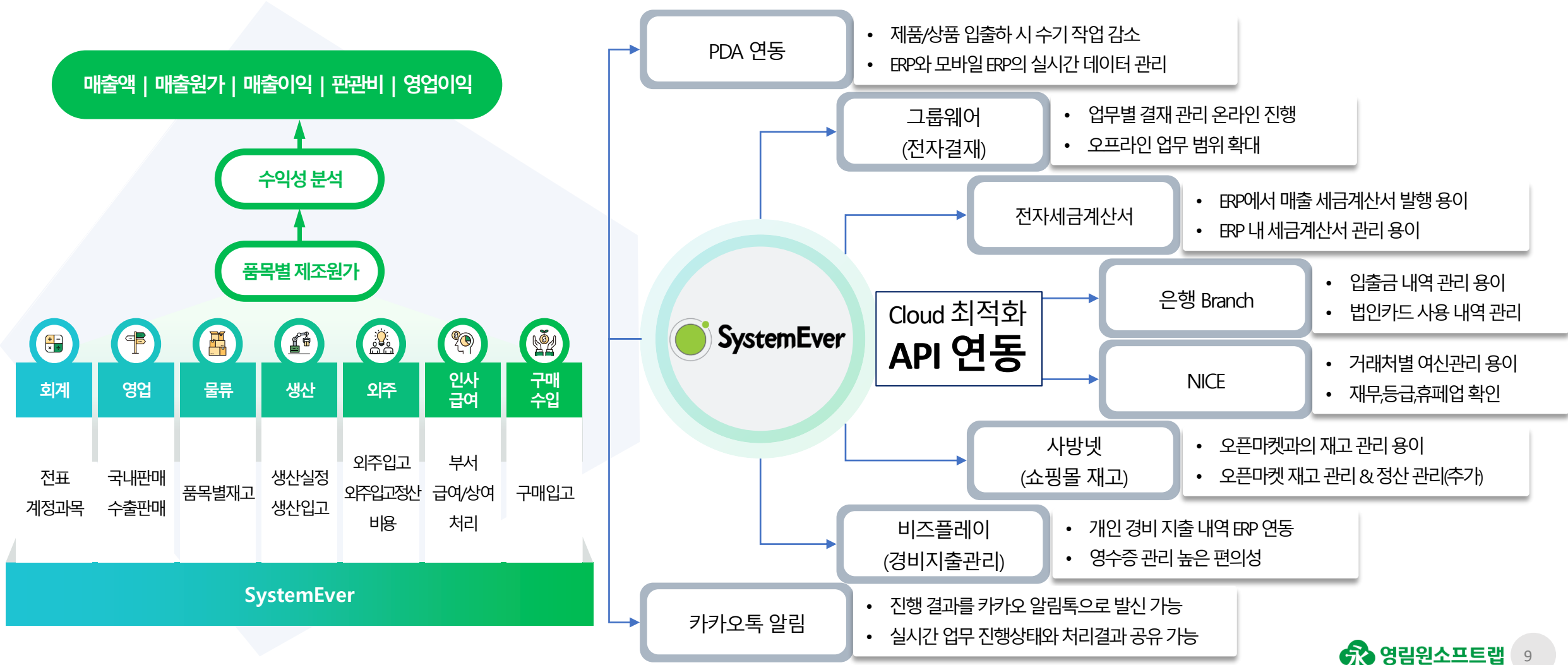


수익성분석

분석항목	전월		당월		누계	
	실적	구성비 (%)	실적	구성비 (%)	실적	구성비 (%)
1 매출액	1,000,000,000	100.00	1,450,000,000	100.00	4,250,000,000	100.00
2 제품매출	1,000,000,000	100.00	1,070,000,000	73.79	3,870,000,000	91.06
3 제품국내매출	1,000,000,000	100.00	1,070,000,000	73.79	3,870,000,000	91.06
4 제품해외매출	0	0.00	0	0.00	0	0.00
5 상품매출	0	0.00	380,000,000	26.21	380,000,000	8.94
6 상품국내매출	0	0.00	380,000,000	26.21	380,000,000	8.94
7 상품해외매출	0	0.00	0	0.00	0	0.00
8 매출원가	425,173,718	42.52	637,139,325	43.94	1,704,349,971	40.10
9 제품매출원가	425,173,718	42.52	447,139,325	30.84	1,514,349,971	35.63
10 제품매출원가	425,173,718	42.52	447,139,325	30.84	1,514,349,971	35.63
11 관세환급금(제품)	0	0.00	0	0.00	0	0.00
12 상품매출원가	0	0.00	190,000,000	13.10	190,000,000	4.47
13 상품매출원가	0	0.00	190,000,000	13.10	190,000,000	4.47
14 관세환급금(상품)	0	0.00	0	0.00	0	0.00
15 상품매출원가임대누리	0	0.00	0	0.00	0	0.00
16 매출총이익	574,826,282	57.48	812,860,675	56.06	2,545,650,029	59.90
17 판매비와 관리비	8,814,973	0.88	0	0.00	18,537,248	0.44
18 (판)급여(판관)	0	0.00	0	0.00	0	0.00
19 (판)임원급여(판관)	0	0.00	0	0.00	0	0.00
20 (판)감가상각비(판관)	1,964,973	0.20	0	0.00	2,694,812	0.06
21 (판)건반비(판관)	0	0.00	0	0.00	0	0.00
22 (판)경상개발비(판관)	0	0.00	0	0.00	0	0.00
23 (판)경상시험비(판관)	0	0.00	0	0.00	0	0.00
24 (판)관리퇴직급여(판관)	0	0.00	0	0.00	0	0.00
25 (판)광고선전비(판관)	600,000	0.06	0	0.00	1,628,520	0.04

AI 클라우드 ERP 시스템에버

☑ 추가 개발 없이 빠르게 선진 기업 사례를 업무에 바로 적용하기 원하는 기업

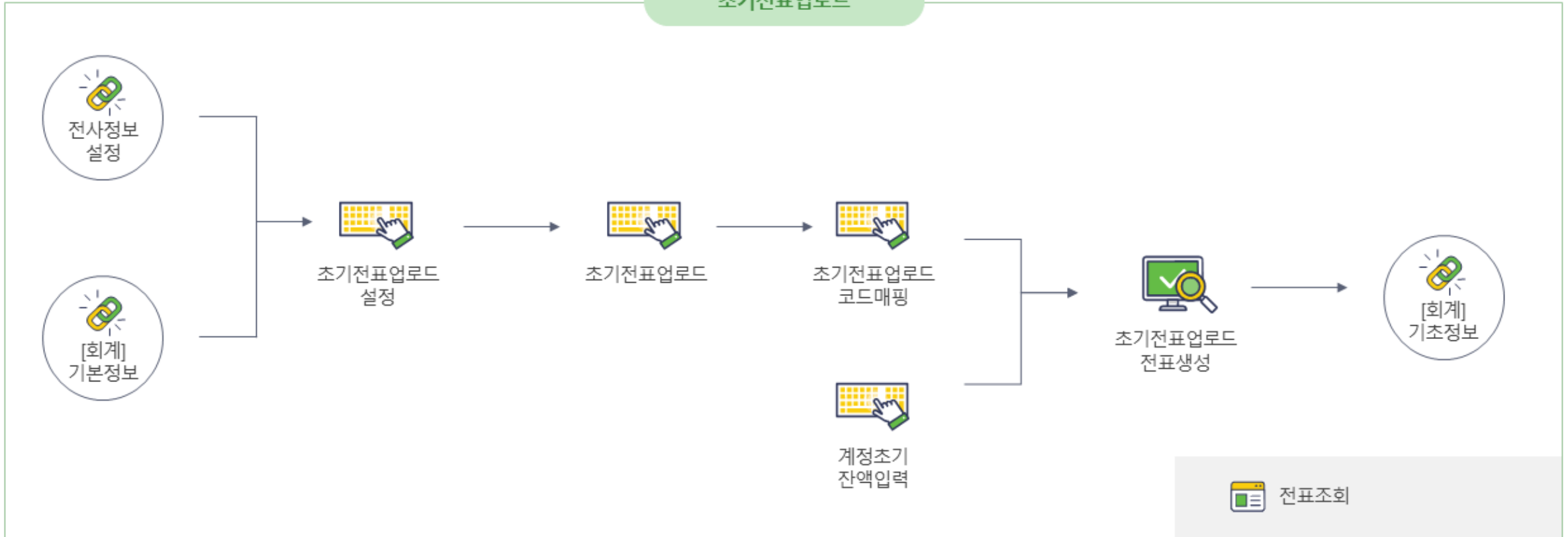


AI 클라우드 ERP 시스템에버

ERP교체 시, 회계 전표 이관을 원하는 기업

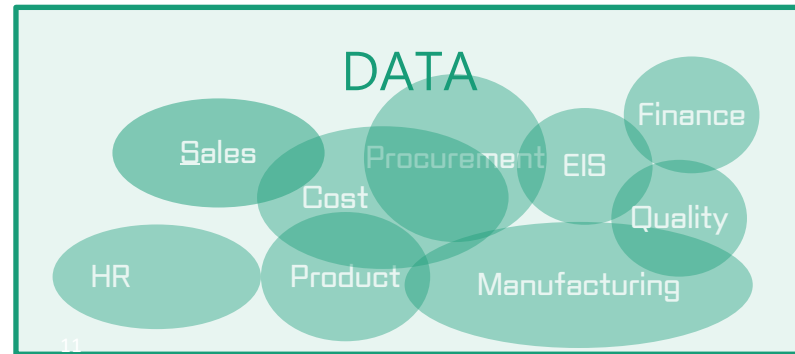
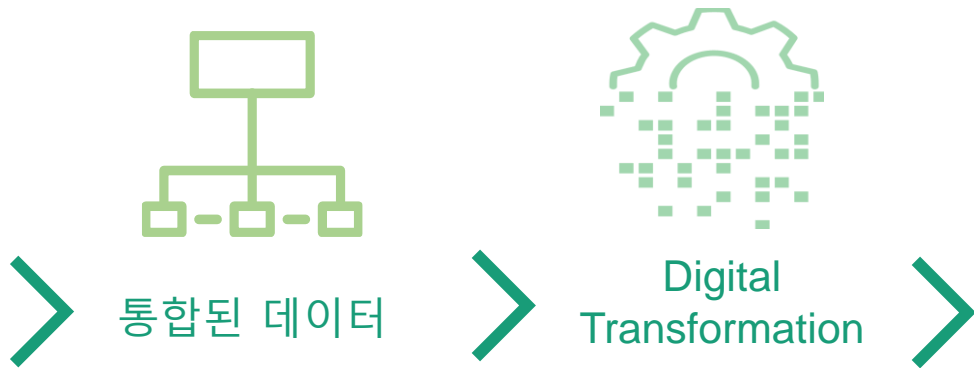
[회계] 초기전표업로드

초기전표업로드



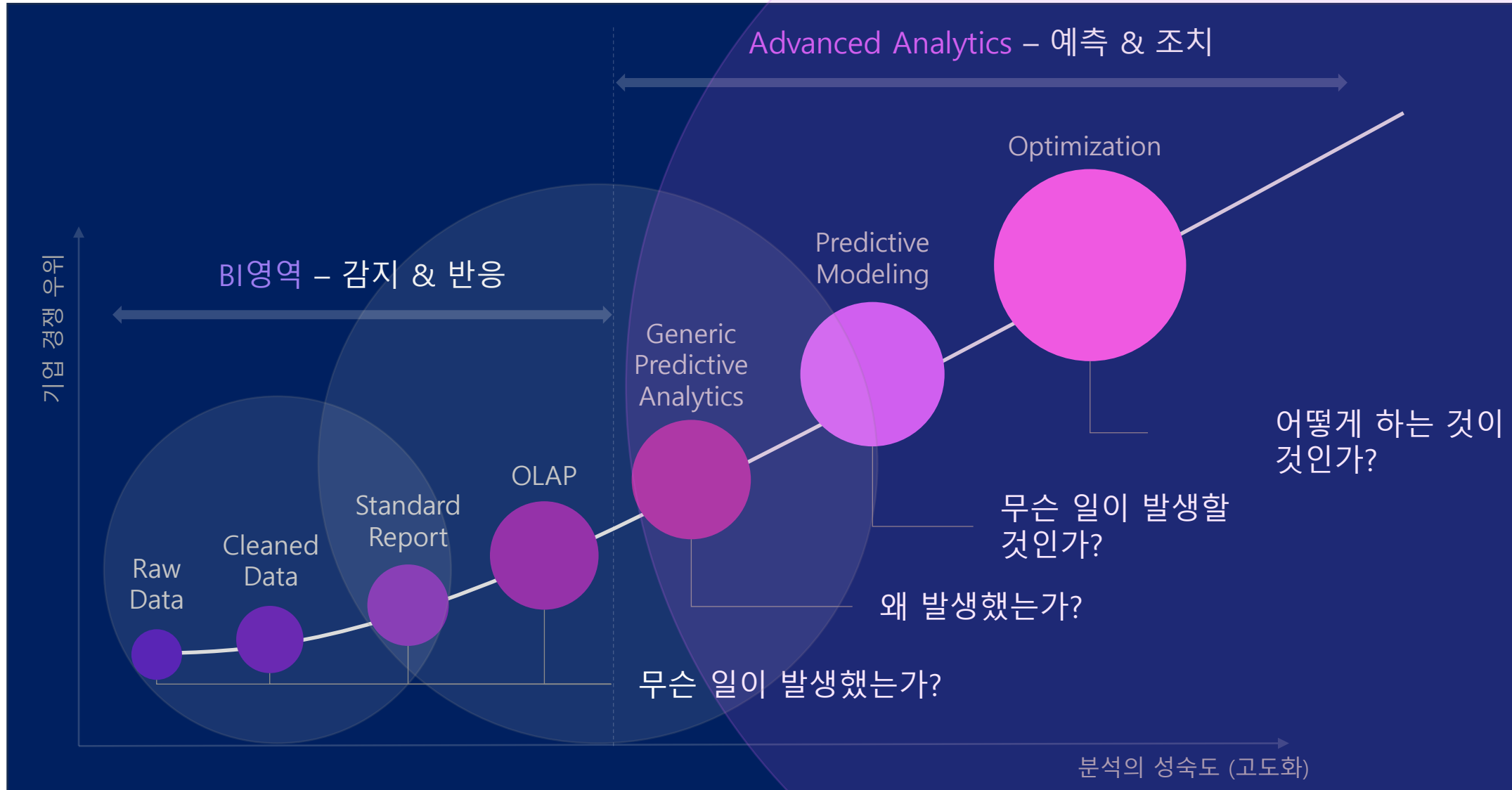
데이터 분석 및 시각화 "AI 경영분석"

데이터의 중심 ERP



전략적
판단을 위한
경영분석

Why?




AI 경영분석 - Architecture

Python 기반의 인공지능 프레임워크를 탑재하여 학습 및 예측, 크롤링 등 다양한 AI관련 작업을 수행 할 수 있습니다



AI 경영분석모델

3개월 후 변화를 중심으로 데이터를 분석함으로써 새로운 통찰력을 제공합니다

<p>수익분석</p> <p>이익변화를 중심으로 Best와 Worst 선정</p> 	<p>수요예측</p> <p>연도기준 목표, 3개월 예측</p> 	<p>영업분석</p> <p>수주건수를 활용한 영업활동 효율성 및 성장성 분석</p> 	<p>경영지표분석</p> <p>핵심 경영지표 예측</p> 
<p>원재료분석</p> <p>적정재고에 기반한 과잉재고금액 제시</p> 	<p>원가분석</p> <p>제조원가 예측을 통한 시장변화에 신속한 대응</p> 	<p>시장분석</p> <p>다양한 외부 데이터를 활용한 예측</p> 	<p>목표관리</p> <p>사용하기 쉬운 계획 입력 도구</p> 

AI 경영분석모델

품목 거래처 레벨에서의 수요예측 데이터를 활용하여 예측의 신뢰성 확보

수요예측

2023-07

원재료 분석

구분	M-12	M	M+3	W-1	W-2	W-3	W-4	W-5	W-6	W-7	W-8	W-9	W-10	W-11	W-12
자재_548	799...	894...	2017...	758,077	685,718	662,720	593,839	490,240	420,658	313,314	229,711	182,157	87,992	9,996	9,996
자재_551	732...	142...	142,7...	638,753	567,744	626,681	485,447	453,745	407,913	370,961	263,871	241,405	179,126	131,223	49,119
자재_570	700...	111,4...	1,670...	1,081...	669,796	491,828	952,707	230,684	107,784	-28,790	0	0	0	0	0
자재_578	296...	1215...	370...	195...	251,470	291,470	200,177	200,177	200,177	141,145	141,145	73,573	47,841	22,074	-44,791
자재_102	211,4...	20,818	612...	421...	178,288	134,228	88,878	48,155	-593	0	0	0	0	0	0
자재_252	171,3...	50,193	1,49...	1,377...	92,098	-16,280	0	0	0	0	0	0	0	0	0
자재_276	156...	99,2...	2,07...	2,015...	54,787	-92,249	0	0	0	0	0	0	0	0	0
자재_214	127,2...	74,775	1,84...	1,700...	18,980	-110,168	0	0	0	0	0	0	0	0	0

전사 Dashboard

매출액: 5,424 (20.78%)

매출원가: 4,445 (11.80%)

순이익: 319 (2432.08%)

목표대비 실적

외부주요 주이 및 예상

경쟁사 매출비교

1. 삼양식품: 정확도: 96.99%, 상관계수: 0.8933
2. 오뚜기: 정확도: 96.97%, 상관계수: 0.7705
3. 조흥: 정확도: 96.22%, 상관계수: 0.8016
4. 선진: 정확도: 95.65%, 상관계수: 0.7074
5. 해태제과식품: 정확도: 95.59%, 상관계수: 0.3008
6. 삼양사: 정확도: 94.77%, 상관계수: 0.1935
7. 고려산업: 정확도: 94.72%, 상관계수: 0.1261
8. 빙그레: 정확도: 94.72%, 상관계수: 0.1588
9. 농심: 정확도: 94.66%, 상관계수: 0.5207

제조원가

품목	원산지(%)	제조원가(원)	노역비(원)	판매(원)
절편호박_1	158	52,312	31,201	26,100
절편대용라면_1	632	71,561	26,402	6,400
오뚜기 참깨면_1	6,731	10,156	2,107	4,100
휘경우동_1	695	8,879	1,352	3,100
자조제빵사 타 라면_1	691	8,697	5,102	1,100

제조원가 추이

K-bot Smart K-System AI Chat

1. 영암이의 품가 예상 거래처(7곳): **대덕, 비상교육, 한라, 삼원강재, 유니테스, 삼성전기, 필자필트**
- 대덕, 비상교육, 한라는 39~110%의 높은 증가율을 보여, 이들과의 거래 확대를 고려해볼 만합니다.

2. 영암이의 감소 예상 거래처(14곳): **한신기계, 한국내화, 태원포장, 임시엔트폴스, 카프루, 마원상사, 신세계인내셔널, 폴아시오폴스, 디콘비즈온, SK, 태성산업, 삼양식품, 포스오화학, 북극철강**
- 한신기계, 태원포장, 카프루, 삼양식품, 포스오화학은 70% 이상의 매우 높은 감소율을 보이므로, 이들 거래처와의 계약 조건 재검토가 필요합니다.

3. 영암이의 마이너스인 거래처(2곳): **북극철강, DB금융투자**
현재 영암이의 마이너스인 북극철강은 3개월 후에도 마이너스를 유지할 것으로 예상되므로, 거래를 중단하거나 개선 방안을 모색해야 합니다. DB금융투자는 3개월 후에는 흑자전환 예상이므로, 상황을 지켜보는 것이 좋겠습니다.

어떤 제품이 미래에 가장 많이 팔릴 것으로 예상되나요?

데이터 분석 결과를 보면, 가장 높은 판매량을 기록한 제품은 '인평통_1'이며, 이는 202311에 2,567,946,338개로 가장 높았습니다.

다음으로 눈에 띄는 변화는 '드레싱 누들_3'에서 확인할 수 있습니다. 이 제품은 202308에 150,264,215개에서 202312에 1,998,809,409개로 크게 증가하였습니다.

그 다음으로 '착한라면_1'은 202308에 1,277,949,684개에서 202312에 2,645,286,010개로 상승하였습니다.

마지막으로 '오뚜기 제왕라면_1'은 202310에 처음 등장하여 202312에 1,671,170,362개로 증가하였습니다.

어리한 판매량과 증가 추세를 바탕으로 미래에 가장 많이 팔릴 것으로 예상되는 제품은 '인평통_1', '드레싱 누들_3', '착한라면_1', '오뚜기 제왕라면_1'입니다.

궁금한 사항을 입력하세요.

시장분석

외부지표, 경기지표 모델

- 외부데이터(환율, 주가지수 등) 및 한국은행 BSI 자료 수집
- 외부데이터와 자사 데이터의 상관관계를 활용한 예측
- 경기지표(BIS 지수)를 활용한 익월 매출 예측



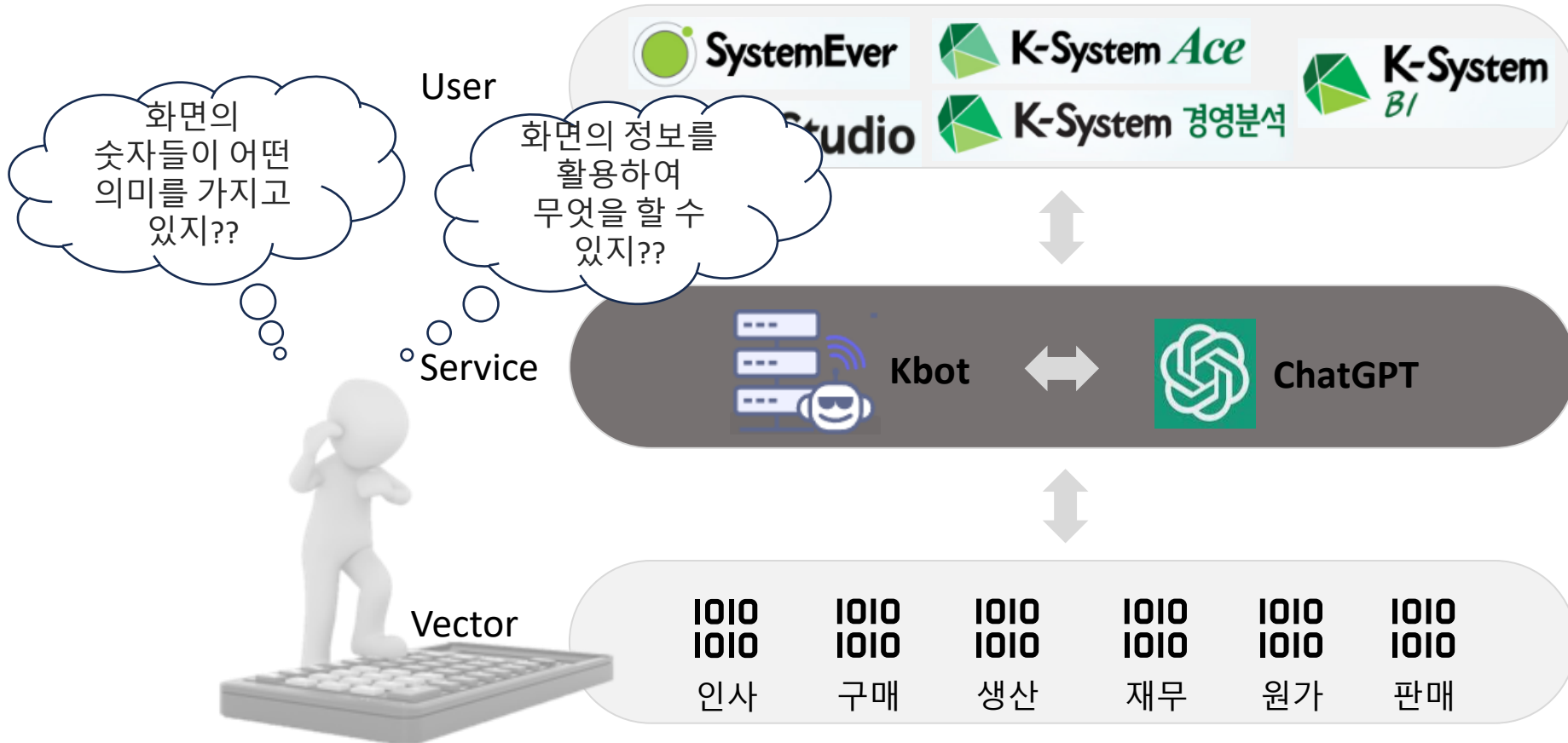
빅데이터 모델

- Dart 공시 데이터를 수집하여 활용
- 자사 기업규모 & 업종 과 유사한 기업 중에서 선두 그룹의 기업실적의 실적 패턴을 매칭하여 기술적 분석 & 실적 상관관계 분석을 통해 유사 구간 식별 & 매칭
- 선두기업 및 경쟁사와 비교 하여 자사 실적의 좋고 나쁨을 판단 해 볼 수 있는 모델



K-bot

AI 기반 기술을 활용해 **우리의 비즈니스 요구에 완벽하게 맞춤화 된 챗봇**으로,
 질문에 관련된 정보를 찾아낼 뿐만 아니라
우리의 데이터를 이해하고, 이를 바탕으로 응용하여 해답을 제시
K-bot은 기업의 다양한 업무 영역에서 중요한 정보를 빠르고 정확하게 찾아내,
서비스 효율성과 업무 생산성을 극대화



Thank you!

(주)영림원소프트랩

www.ksystem.co.kr / 1661-1155

